

Harmonogram

Nazwa Beneficjenta: Warmińsko-Mazurski Zakład Doskonalenia Zawodowego w Olsztynie

Placówka realizująca kurs: Centrum Edukacji w Olsztynie

Numer projektu: FEWM.07.02-IP.01-0039/25

Tytuł projektu: Kobiety kształtują przyszłość!

Nazwa szkolenia zawodowego/kursu: Pośrednik nieruchomości

Nr kursu: 1/145/2026

Uczestników: 1 w tym kobiet: 1, mężczyzn: 0

Termin realizacji: 01.04.2026-07.05.2026

1. Harmonogram

Data realizacji	Godziny realizacji zajęć od-do	Temat zajęć	Miejsce realizacji zajęć/nazwa instytucji (miejsce, ulica, nr lokalu)
01.04.2026	17:45-19:15	Pośrednictwo w obrocie nieruchomościami - etyka pracy. Proces pozyskiwania i sprzedaży nieruchomości - etapy. Źródła pozyskiwania klientów	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	19:15-19:20	PRZERWA	
	19:20-20:05	Pośrednictwo w obrocie nieruchomościami - etyka pracy. Proces pozyskiwania i sprzedaży nieruchomości - etapy. Źródła pozyskiwania klientów	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
15.04.2026	17:45-19:15	Praca z przekonaniem na temat pracy w pośrednictwie nieruchomości. Wizerunek agenta nieruchomości. Sposoby budowania zaufania w kontakcie z klientami (pierwsze wrażenie/dopasowania/parafraza)	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	19:15-19:20	PRZERWA	
	19:20-20:05	Praca z przekonaniem na temat pracy w pośrednictwie nieruchomości. Wizerunek agenta nieruchomości. Sposoby budowania zaufania w kontakcie z klientami (pierwsze wrażenie/dopasowania/parafraza)	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
18.04.2026	10:45-12:15	Rola pytań w sprzedaży. Rodzaje pytań stosowanych w kontakcie z klientem. Zasady zadawania pytań. Motywatory właścicieli nieruchomości (sprzedaż nieruchomości i nawiązanie współpracy z agentem)	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	12:15-12:20	PRZERWA	
	12:20-13:05	Rola pytań w sprzedaży. Rodzaje pytań stosowanych w kontakcie z klientem. Zasady zadawania pytań. Motywatory właścicieli nieruchomości (sprzedaż nieruchomości i nawiązanie współpracy z agentem)	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
20.04.2026	17:45-19:15	Analiza sytuacji a badanie potrzeb. Struktura etapu analizy klienta. Ocena nieruchomości. Poznanie motywacji właściciela nieruchomości	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	19:15-19:20	PRZERWA	
	19:20-20:05	Analiza sytuacji a badanie potrzeb. Struktura etapu analizy klienta. Ocena nieruchomości. Poznanie motywacji właściciela nieruchomości	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
24.04.2026	17:45-19:15	Poruszanie problematycznych zagadnień. Ustalenie przebiegu spotkania. Warsztat z rozmowy pozyskowej	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	19:15-19:20	PRZERWA	
	19:20-20:05	Poruszanie problematycznych zagadnień. Ustalenie przebiegu spotkania. Warsztat z rozmowy pozyskowej	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
25.04.2026	10:45-12:15	Wyłączność vs umowa otwarta (zalety/wady). Elementy usługi pośrednictwa. Struktura prezentacji usługi pośrednictwa	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	12:15-12:20	PRZERWA	

25.04.2026	12:20-13:05	Wyłączność vs umowa otwarta (zalety/wady). Elementy usługi pośrednictwa. Struktura prezentacji usługi pośrednictwa	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
28.04.2026	17:45-19:15	Struktura finalizacji spotkania pozyskanego. Praca z obiekcjami klienta. Prezentacja nieruchomości z klientem kupującym	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	19:15-19:20	PRZERWA	
	19:20-20:05	Struktura finalizacji spotkania pozyskanego. Praca z obiekcjami klienta. Prezentacja nieruchomości z klientem kupującym	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
29.04.2026	17:45-19:15	Przygotowanie i wypromowanie oferty. Cykl pracy z ofertą. Organizacja dnia otwartego. Korekta ceny	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	19:15-19:20	PRZERWA	
	19:20-20:05	Przygotowanie i wypromowanie oferty. Cykl pracy z ofertą. Organizacja dnia otwartego. Korekta ceny	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
06.05.2026	17:45-19:15	Przygotowanie do rozmowy telefonicznej. Obiekcje na etapie zimnego telefonu. Struktura rozmowy. Przygotowanie do spotkania z klientem	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	19:15-19:20	PRZERWA	
	19:20-20:05	Przygotowanie do rozmowy telefonicznej. Obiekcje na etapie zimnego telefonu. Struktura rozmowy. Przygotowanie do spotkania z klientem	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
07.05.2026	17:45-19:15	Weryfikacja stanu prawnego nieruchomości. Niezbędne dokumenty do sfinalizowania umowy. Aktywności pośrednika - sukces w zawodzie	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn
	19:15-19:20	PRZERWA	
	19:20-20:05	Weryfikacja stanu prawnego nieruchomości. Niezbędne dokumenty do sfinalizowania umowy. Aktywności pośrednika - sukces w zawodzie	ul. Mickiewicza 5; Olsztyn